

Negócio Certo

rural





NEGÓCIO CERTO RURAL
pág 3



O NCR E O PRODUTOR
EXPERIENTE
pág 6



SÍTIO ECOLÓGICO REVELAR
pág 9



O SONHO DA APOSENTADORIA COM
O TRABALHO NO CAMPO
pág 13



O **Negócio Certo Rural (NCR)** é um programa criado pelo Serviço Nacional de Aprendizagem Rural (SENAR) com o suporte do Serviço Brasileiro de Apoio às Micro e Pequenas Empresas (SEBRAE). Busca **oferecer ferramentas simples de gestão para que o pequeno produtor possa administrar e desenvolver a propriedade e seu negócio de maneira mais rentável e eficiente.**

Com uma carga horária de 46 horas de dedicação, o NCR mantém uma metodologia que demanda encontros presenciais com instrutores, totalizando oitos horas de duração. Além de mais duas horas de consultoria na sala de aula e quatro horas de consultoria na propriedade do participante.

O conteúdo do curso destaca conceitos, dicas e exemplos para que o aluno possa relacionar o trabalho de sala de aula com a prática do dia-a-dia da propriedade e entenda como melhorar a gestão de seu negócio como um todo.

As seis etapas do programa estão divididas em cinco encontros conforme o quadro abaixo:

Encontros	Etapas	Carga Horária	Conteúdo
1o. Encontro	Etapa I	8 horas	Realize o Diagnóstico da Propriedade
2o. Encontro	Etapa II	8 horas	Identifique ideias de Negócio
3o. Encontro	Etapa III	8 horas	Descreva o Negócio
Consultoria (sala)	-	2 horas	Consolidação do Plano de Negócio
4o. Encontro	Etapa IV	8 horas	Verifique a viabilidade do Negócio
5o. Encontro	Etapa V	8 horas	Organize e administre o Negócio
	Etapa VI	8 horas	Relacione o Negócio com o mercado
Consultoria (Propriedade)	-	4 horas	Gestão de propriedade

Negócio Certo no Rio de Janeiro

Desde 2010 o Senar-Rio em parceria com o Sebrae-RJ, vem realizando ações de estímulo ao NCR em mais de 20 municípios do estado.

O Programa atendeu mais de 1.200 produtores em cerca de 770 propriedades rurais.

A meta do Senar-Rio é de capacitar 750 produtores rurais em todo o estado ainda este ano.



NCR E O EXPERIENTE PRODUTOR

“O PROJETO TE DÁ UM NORTE DA PORTEIRA PRA DENTRO E DA PORTEIRA PRA FORA”. ASSIM COMEÇOU O DEPOIMENTO DO EXPERIMENTE MARCELO GLAUBER MONTENÁRIO, PRODUTOR HÁ OITO ANOS E PRESIDENTE DE UMA ASSOCIAÇÃO DE ORGÂNICOS EM TERESÓPOLIS, REGIÃO SERRANA DO RIO DE JANEIRO.

Marcelo migrou da capital, onde trabalhava como chefe de cozinha, e se envolveu com a produção de um sítio de família, onde cultiva verduras e leguminosas orgânicas. Hoje ele é o fornecedor para diversos restaurantes do Rio de Janeiro.



“Fechei uma parceria recente para fornecer alimentos para os atletas das Olimpíadas. Isso é muito importante para minha família e a associação. Já conseguimos grandes conquistas como participar do Circuito Carioca de Feiras Orgânicas e fornecer alimentos para uma grande rede de supermercados na zona sul”.



Montenário atribui o sucesso a sua busca constante em se aperfeiçoar na gestão no negócio. Justamente aonde entra o Negócio Certo Rural. Ele acredita que o NCR abriu sua visão de negócio como um todo.

“Agricultura era uma paixão. Eu não era um gestor. Aprendi a ser. Aprendi a calcular, a conhecer os números, a saber que o trabalho do agricultor também tem custo. Aprendi a fazer a gestão da minha lavoura”.



O experiente produtor sonha alto com os resultados do fornecimento dos alimentos nas olimpíadas do Rio.

“Tenho certeza que teremos bons resultados. Já estamos pensando em programar as nossas próximas lavouras. Tudo muito bem planejado. Não temos espaço mais para amadores. Daqui para frente estamos cada vez mais profissionais. Como havia dito, da porteira pra fora e da porteira pra dentro”, finaliza.



SÍTIO ECOLÓGICO REVELAR

HÁ SETE ANOS ATRÁS O PROFESSOR DE EDUCAÇÃO FÍSICA JOÃO GABRIEL FREIRE E SEUS AMIGOS SÓ PENSAVAM EM ENCONTRAR UM LUGAR PARA CHAMAR DE SEU NO MUNDO, DE PREFERÊNCIA UM CANTO AONDE PUDESSEM VIVER DE MANEIRA HARMÔNICA COM A NATUREZA.



E foi em Miguel Pereira que eles encontraram esse paraíso, o Sítio Ecológico Revelar. Com a proposta de produzir alimentos para consumo próprio de maneira orgânica, de preservar a fauna e a flora local, conservar a fonte de água, produzir energia limpa e erguer as moradas a partir da bioconstrução, João Gabriel e seus amigos desenvolveram uma comunidade baseada nos princípios da permacultura e da agrofloresta.

O estilo de vida dos moradores do sítio despertou a atenção dos moradores das comunidades do entorno e de pessoas

bem distantes. Muitos estrangeiros se interessaram em vivenciar a experiência de conviver em uma comunidade tão integrada com a natureza, com uma proposta de agricultura sintrópica.

João Gabriel Freire buscou orientação no Sindicato Rural de Miguel Pereira para realizar o programa Negócio Certo Rural. Ele buscava uma ferramenta para tentar administrar melhor as ações da comunidade.

“Nossas ações se desdobram a partir de três eixos norteadores que visam proporcionar a outras pessoas a relação qualitativa com a natureza. Vendemos



nossos produtos orgânicos, realizamos cursos e vivências de curto prazo e promovemos residências para pessoas que desejam ter uma experiência mais aprofundada com a nossa comunidade”.

Para o instrutor de João Gabriel, Mozart Neto, o projeto do Sítio Ecológico Revelar foi um dos mais desafiadores que ele pegou como educador.





“É claro que todo produtor rural tem uma relação forte com a natureza, mas a proposta de João Gabriel era muito mais intensa. Ele também estabeleceu uma nova relação de produção com a terra e acredito que nós ajudamos nesse aprendizado da produção. O NCR contribuiu para que as ações realizadas tivessem um controle para definir o que era oriundo da comunidade e o que era oriundo da produção de orgânicos. Ajudamos a entender melhor as ações

para construir e melhorar o processo colaborativo entre eles para manter a propriedade baseada nos objetivos deles”.

Para João Gabriel o que no início era apenas uma busca restrita apenas aos amigos, moradores do sítio, naturalmente foi se expandindo e hoje, ele acredita que o Sítio Ecológico Revelar é grande potencial para fomentar esse estilo de vida para outras pessoas.



O SONHO DA APOSENTADORIA COM O TRABALHO NO CAMPO

PAULO TEIXEIRA E SIMONE MAIATO SÃO CASADOS
HÁ 12 ANOS E SEMPRE SONHARAM EM TER UMA
VIDA TRANQUILA NO CAMPO, PRODUZINDO QUEIJO
DE CABRA, MESMO NÃO DOMINANDO O ASSUNTO.



Ele trabalha como funcionário público e ela como procuradora do estado. Nos últimos anos, o casal amadureceu esse sonho. Mas não queriam se aventurar em uma atividade rural sem conhecimento prévio.

Em 2015 deram o primeiro passo. Visitaram uma feira de empreendedorismo e foram estimulados a buscar um curso de gestão da

área de agronegócio. Foi quando procuraram ajuda do Serviço Brasileiro de Apoio às Micro e Pequenas Empresas – SEBRAE/RJ e o Serviço Nacional de Aprendizagem Rural – SENAR-Rio e conheceram o programa Negócio Certo Rural (NCR).

O Negócio Certo Rural é um programa gratuito de capacitação em planejamento

e administração de pequenos negócios rurais que auxilia os participantes tanto na melhoria de negócios existentes como na implantação de novas atividades. O objetivo é estimular os empreendedores rurais a inovar nos produtos e serviços já existentes nas propriedades e até mesmo na criação de oportunidades no

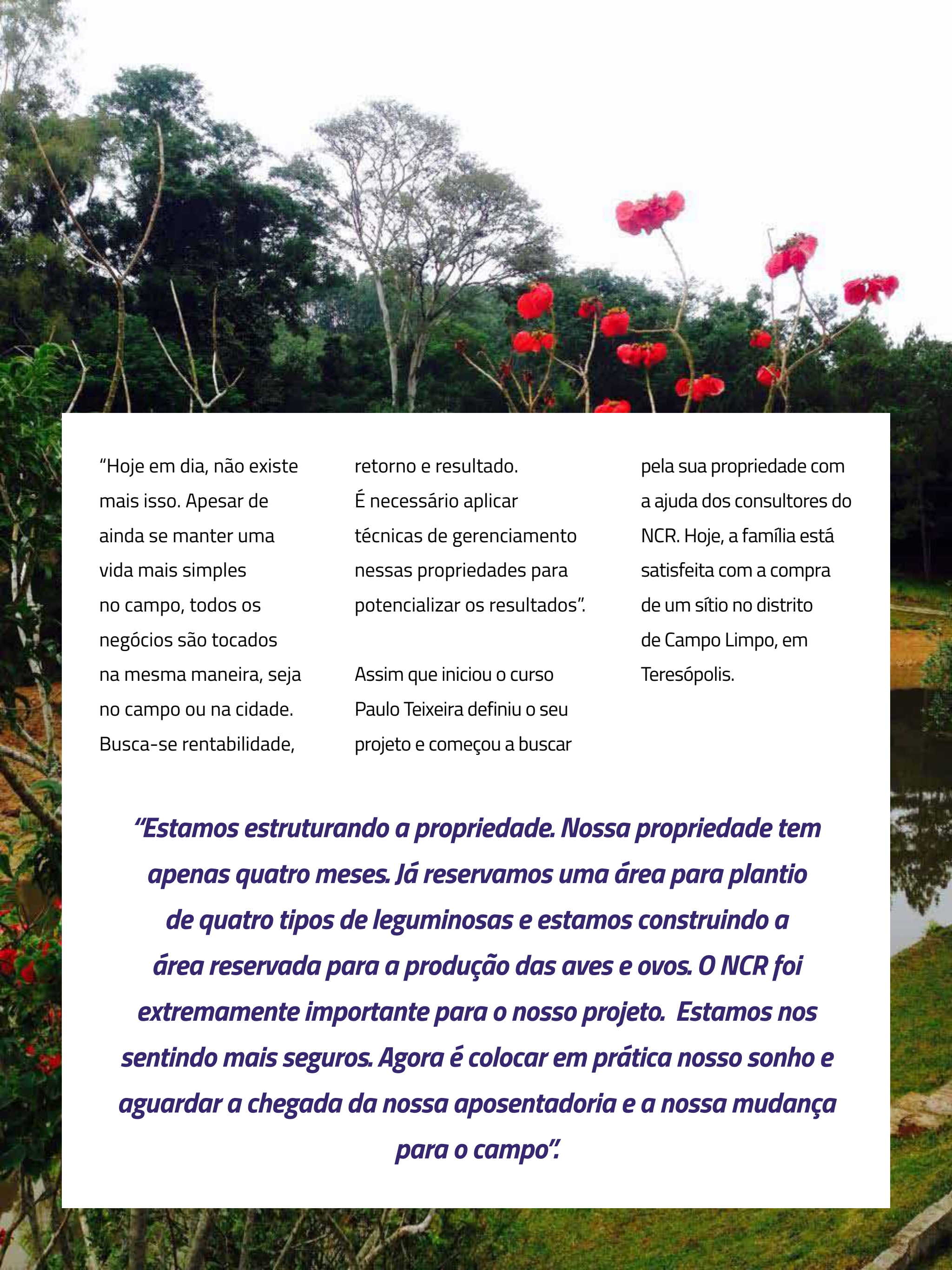


campo. Foi o caso de Paulo e Simone.

O casal se matriculou na Turma do Negócio Certo Rural no Sindicato Rural de Teresópolis, Região Serrana do Rio de Janeiro. Logo nos primeiros encontros foram estimulados a optarem por um projeto mais rentável a curto prazo e optaram pela produção de ovos caipiras.

“ Não desistimos da produção de queijo de cabra, mas deixamos o projeto para o futuro. Tivemos uma visão mais prática. Aprendemos a fazer as contas e avaliar os resultados em um prazo real”, conta Paulo Teixeira.

De acordo com o Instrutor do NCR, Mozart Neto, os negócios do meio rural sempre foram vistos como negócios mais simples de serem tocados, principalmente levando em consideração a vida no campo.



“Hoje em dia, não existe mais isso. Apesar de ainda se manter uma vida mais simples no campo, todos os negócios são tocados na mesma maneira, seja no campo ou na cidade. Busca-se rentabilidade,

retorno e resultado. É necessário aplicar técnicas de gerenciamento nessas propriedades para potencializar os resultados”.

Assim que iniciou o curso Paulo Teixeira definiu o seu projeto e começou a buscar

pela sua propriedade com a ajuda dos consultores do NCR. Hoje, a família está satisfeita com a compra de um sítio no distrito de Campo Limpo, em Teresópolis.

“Estamos estruturando a propriedade. Nossa propriedade tem apenas quatro meses. Já reservamos uma área para plantio de quatro tipos de leguminosas e estamos construindo a área reservada para a produção das aves e ovos. O NCR foi extremamente importante para o nosso projeto. Estamos nos sentindo mais seguros. Agora é colocar em prática nosso sonho e aguardar a chegada da nossa aposentadoria e a nossa mudança para o campo”.



SENAR-AR/RJ

Avenida Rio Branco, 135 grupo 901 a 907 - Centro - 20.040-006 - Rio de Janeiro/RJ
0800-2820020 / www.sistemaferj.com.br

SEBRAE

Rua Santa Luzia, 685 - Centro - 20.030-04 - Rio de Janeiro/RJ
0800 570 0800 / www.sebrae.com.br